

อาจารย์นพเมศฐ์ สุวรรณามัย
NOPPAEMST SUWANNAMAI
โค้ช, วิทยากร และที่ปรึกษาอิสระ
ผู้เชี่ยวชาญด้านงานขาย

หลักสูตรที่บรรยาย :

- หลักสูตร "เจาะลึกเคล็ดลับ และเทคนิคการขาย"(Power of Selling Skills)*
- หลักสูตร "การบริหารงานขายสำหรับผู้นำ"(Sales Management for Leader)*
- หลักสูตร "ปลุกจิตวิญญาณแห่งความสำเร็จในงานขาย" (Spirit of Sales Success)*
- หลักสูตร "การตั้งเป้าหมายและวางแผนการขาย" (How to Set Goal and Planning)
- หลักสูตร "ขายด้วยจิตพิชิตความสำเร็จ"(Everything in the Sales Cycle)
- หลักสูตร "การสร้างความสัมพันธ์สู่ความสำเร็จ" (Relationships for Success)
- หลักสูตร "ขายให้รวย ด้วย Passion" (Sell with Passion)
- หลักสูตร "เส้นทางสู่การเป็นนักขายมืออาชีพ" (Road to Professional Salesperson)
- หลักสูตร "สร้างทีมให้สัมฤทธิ์ คิดแบบผู้นำ ทำอย่างมีเป้าหมาย" (Team Building)

งานด้านที่ปรึกษา :

รับปรึกษาวางระบบงานขาย เพื่อเพิ่มประสิทธิภาพการทำงาน ออกแบบโครงสร้างเงินเดือน ค่าคอม ระบบติดตามการทำงาน และประเมินผล พร้อมร่วมวางแผนกับผู้บริหาร และฝึกอบรม พัฒนา ให้กับระดับผู้จัดการและพนักงานฝ่ายขาย ด้วยเทคนิควิธีการ 4 รูปแบบ

- Training : ฝึกอบรมทักษะการขาย การเจาะตลาด และบ่มเพาะผู้นำทีมขาย
- Mentoring : เป็นพี่เลี้ยงภาคปฏิบัติ ร่วมทบทวน และวิเคราะห์สถานการณ์
- Coaching : เปิดศักยภาพ หาเป้าหมายและเพิ่มยอดขายได้อย่างเหมาะสม
- Facilitating : อำนวยการประชุม และระดมสมองอย่างสร้างสรรค์

ประวัติการศึกษา :

ปริญญาตรี คณะเศรษฐศาสตร์ มหาวิทยาลัยธรรมศาสตร์
วิชาเอก การเงินการค้าระหว่างประเทศ วิชาโท ปรัชญา
มัธยมศึกษา โรงเรียนสวนกุหลาบวิทยาลัย

ประสบการณ์ทำงาน :

2015 - ปัจจุบัน	โค้ช วิทยากร ที่ปรึกษาอิสระ และ นักเขียน
2015 - 2015	ผู้บริหารตัวแทน บริษัท พรูเด็นเชียล ประกันชีวิต
2014 - 2014	ผู้บริหารตัวแทน บริษัท ไทยซัมซุง ประกันชีวิต
2010 - 2014	ผู้บริหารตัวแทน วิทยากร และ ประธานสโมสรฝึกฝนการขายRoleplay บริษัท อลิอันซ์ อยุธยา ประกันชีวิต
2010 -2010	เดือน มีนาคม ตัวแทนประกันชีวิต บริษัท อลิอันซ์ อยุธยา ประกันชีวิต
2008-2010	นักธุรกิจเครือข่ายขายตรง บริษัท เอเจล เอนเตอร์ไพรส์ ไทยแลนด์ จำกัด ตำแหน่ง Director มีทีมงานขาย ภายใต้การดูแล 1600 คน ลักษณะงาน ขาย ชวน สร้างทีม และ ฝึกอบรม

2005-2009	พนักงานระดับสูงฝ่ายขายอะไหล่และการตลาด ส่วนจัดฝึกอบรม บริษัท ตรีเพชร อีซูซูเซลส์ จำกัด
2003-2005	พนักงานฝ่ายขายอะไหล่และการตลาด ส่วนขายดีลเลอร์รายใหญ่ บริษัท ตรีเพชร อีซูซูเซลส์ จำกัด

ประกาศนียบัตร/ประวัติการเข้ารับการฝึกอบรมพิเศษ :

Certificate

"International Seminar for Young Scholars on Economic Development Issues" by Graduate School, Chinese Academy of Social Sciences at Beijing, China

"Professional Patterns of Management" by Ayudhya Allianz CP
"Professional Patterns of Leadership" by Ayudhya Allianz CP
"Sales Management" by Ayudhya Allianz CP
"Professional Manager" by Ayudhya Allianz CP

Special Training

"Approved Coach Specific Training Hours (ACSTH) International Coaching Federation : ICF - Professional Coaching Certification Program (PCCP)" 60 hrs. by Thailand Coaching Institute in partnership with International Coaching Mastery

"ทักษะกระบวนกร" โดย อาจารย์วิศิษฐ์ วังวิญญู
"หัวใจของความเป็นครู" โดย อาจารย์ประมวล เพ็งจันทร์
"Mind map" โดย อาจารย์ธัญญา ผลอนันต์
"Life Cycle Plan" โดย อาจารย์ไชยวัชร พัชรพรพงศ์
"การประเมินผลและสรุปผลการฝึกอบรม" โดย สมาคมส่งเสริมเทคโนโลยี (ไทย-ญี่ปุ่น)
"Finding Your Life-Purpose & Passion" by Coach VasanthGopalan
"Design Your Destiny" by Mr.Joel Bauer
"Train the Trainer to Train" by Ayudhya Allianz CP
"Power of Vision" by Mr.PhillipC.Richards,CFP
ฯลฯ

ความเชี่ยวชาญพิเศษด้านอื่นๆ :

- อาจารย์สอนหมากล้อม (ระดับฝีมือ 1 ดั้ง ประเทศไทย)
- ผู้ช่วยงานวิจัยด้านจีนศึกษา
- อาจารย์สอนคณิตศาสตร์
- ครูจิตอาสายุวพุทธิกสมาคมฯ
- จิตอาสาสวนโมกข์กรุงเทพ
- การขายและทำตลาดออนไลน์
- การลงทุนในหุ้น (สอบผ่านเจ้าหน้าที่การตลาดตราสารทุน Single license ระบบเดิม)

องค์กรทั้งภาครัฐและเอกชนที่ได้ให้คำปรึกษาและฝึกอบรม (ตัวอย่างบางส่วน)


ธนาคารกรุงเทพ


PHRANAKHON RAJABHAT UNIVERSITY




HONDA


BIW




SMT


the Cups


Edumall
Instructor Community


CURTAIN


TOUCH POINT


SkillLane


BIA


Allianz
AYUDHYA


T.A.C. Consumer PCL.
บริษัท ที.เอ.ซี. คอนซูเมอร์ จำกัด (มหาชน)


readyplanet


TOPslim
ストッキング


krungsri
กรุงศรี